

# Catalogue 2025

ENSEMBLE, ACCELERONS LE  
**DEVELOPPEMENT** DE VOTRE ENTREPRISE

- > Marketing & Communication
- > Développement commercial
- > Management
- > Compétences professionnelles
- > Créer son entreprise



# SE FORMER

## AVEC GFC CONSEIL & FORMATION

Dirigeants, travailleurs indépendants, salariés, porteurs de projets, notre organisme de formation situé à Pau s'engage à vos côtés pour concrétiser vos ambitions et atteindre vos objectifs.

### Notre **PHILOSOPHIE**

Des formateurs indépendants qui mobilisent leur expertise pour accompagner les entrepreneurs et les salariés dans leur montée en compétences.

Des experts de l'Entreprise et de la Pédagogie au service de votre projet.

**DONNONS À VOS PROJETS UNE NOUVELLE DIMENSION...**

Les +



- Des formations **opérationnelles** pour accroître la **performance** des entreprises et maintenir l'engagement des collaborateurs dans un environnement de plus en plus versatile.
- Un **financement partiel ou total des formations** par les fonds de la formation professionnelle ou CPF.
- Une prise en charge de toutes les **formalités administratives** liées aux demandes de financement

# SOMMAIRE

---

## **MARKETING & COMMUNICATION**

Piloter et développer son activité

## **DEVELOPPEMENT COMMERCIAL**

Transformer les prospects en clients

## **COMMERCES-POINTS DE VENTE**

Renforcer l'attractivité du point de vente

## **MANAGEMENT**

Faire grandir son équipe pour performer

## **CREER SON ENTREPRISE**

Transformer son idée en Business

## **EFFICACITE PROFESSIONNELLE**

Développer ses compétences

# MARKETING & COMMUNICATION

## PILOTER ET DEVELOPPER SON ACTIVITE

Pour les dirigeants et salariés de TPE/PME



### DEFINIR UNE STRATEGIE MARKETING GAGNANTE

Notre formation "PHARE" pour assurer la  **pérennité**  de son entreprise. Dans un paysage concurrentiel en constante évolution, il est essentiel de comprendre comment **démarquer** son offre pour **attirer et fidéliser** de nouveaux clients.

2 JOURS  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 800 €



### STRATEGIE D'ENTREPRISE: DIAGNOSTIC & DEPLOIEMENT

Les dirigeants manquent d'outils ou de recul pour prendre les bonnes décisions. Cette formation les aide à établir un diagnostic et à formuler une stratégie en accord avec les objectifs de l'entreprise.

2 JOURS  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 800 €



### CONVEVOIR ET DEPLOYER UN PLAN DE COMMUNICATION

Véritable outil stratégique, le plan de communication permet de donner du sens et de la cohérence aux actions menées: Choisir les supports adaptés à ses clients, déterminer son budget, prioriser ses actions, et surtout évaluer leur efficacité.

2 JOURS  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 800 €



### REUSSIR SA CAMPAGNE MAIL

Exploiter son fichier client pour fidéliser et développer plus de chiffre d'affaires. Toutes les clés pour élaborer une base de données, déployer des actions adaptées et créer du contenu efficace.

1 JOUR  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 400 €



### GÉRER ET ANIMER SES RÉSEAUX SOCIAUX FACEBOOK - INSTAGRAM- LINKEDIN

Développer sa communauté et booster son Chiffre d'affaires avec des Formations disponibles en initiation et en perfectionnement.

2 JOURS  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 800 €

# MARKETING & COMMUNICATION

## PARCOURS DE FORMATION SPECIFIQUES POUR CHEFS D'ENTREPRISE



### ➤ BOOST'UP: 12 MOIS POUR ATTEINDRE SES OBJECTIFS DE CA

- Vous avez du mal à vous **différencier** de vos concurrents ?
- Il vous manque des outils pour **fidéliser** votre clientèle
- Vous manquez de temps ou de compétences pour élaborer votre **stratégie commerciale** et votre plan de **communication**

Une **année** de formation et **coaching sur-mesure** pour déployer une **stratégie adaptée** à votre marché et à vos clients. Le parcours comprends :

- ✓ **5 JOURS DE FORMATION**
- ✓ **1 ATELIER D'UNE DEMIE-JOURNEE PAR MOIS**
- ✓ **FINANCÉ PAR LES FONDS DE LA FORMATION PROFESSIONNELLE**

**TARIF: 2900€**

MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	SEPT	OCT	NOV	DEC	JANV
STRATEGIE MARKETING 14 MARS	ATELIER MARKETING 03 AVRIL	STRATEGIE RESEAUX SOCIAUX 06 MAI	ATELIER CALENDRIER EDITO 05 JUIN	ATELIER MONTAGE VIDEO 08 JUILLET	ATELIER PLAN D'ACTION COMMERCIAL 09 SEPT	ATELIER PITCH PRO ET RESEAU 16 OCT	ATELIER CAMPAGNE MAIL 13 NOV	ATELIER EVENEMENTIEL 04 DEC	ATELIER BILAN ACTIONS 29 JANV
STRATEGIE COMMUNICATION 18 MARS	ATELIER CREATION PRINT 08 AVRIL	VIDEO COMME OUTILS DE COM 20 MAI			LES FONDAMENTAUX JOURNEE COMPLETE DE FORMATION				
IDENTITE VISUELLE ET CANVA 25 MARS	ATELIER MARKETING 17 AVRIL				ATELIER COACHING SUR LES OUTILS DEMIE-JOURNEE (3.5H)				



Feedback réguliers et ajustements des actions



2 intervenants experts en Marketing et Communication



Sortir de l'isolement et confronter les points de vue



### ➤ DIAGNOSTIC DU DIRIGEANT: 2 JOURS POUR EXPLOITER TOUT LE POTENTIEL DE SON ENTREPRISE

- Vous souhaitez franchir un seuil dans votre développement ?
- Vous êtes confronté à une problématique entrepreneuriale ?
- Vous éprouvez des difficultés à prendre du recul sur votre activité ?

**Optez pour** une formation **individuelle** qui vous permettra de travailler sur votre posture de dirigeant, de formaliser un diagnostic stratégique et de définir des **leviers de développement**.

La formation comprend :

- ✓ **DIAGNOSTIC A 360° DES ACTIONS MARKETING ET COMMUNICATION**
- ✓ **UN LIVRABLE REPRENANT LES AXES PRIORITAIRES ET LE PLAN D'ACTION PRECONISE**
- ✓ **RDV DE SUIVI 3 MOIS APRES LE DIAGNOSTIC**

**TARIF: 1000€**

# DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

## TRANSFORMER LES PROSPECTS EN CLIENTS

Acquérir les compétences nécessaires à la performance !



### CONVAINCRE ET COMMUNIQUER POUR DEVELOPPER SON ACTIVITE D'INDEPENDANT

Cette formation **certifiante** a pour objectif de permettre aux travailleurs indépendants de développer leur **communication** professionnelle et la mise en **visibilité** de leur **offre commerciale** pour accroître leur réseau et leur réputation professionnelle.

 **6 JOURS**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **2800 €**

**FORMATION ELIGIBLE AU CPF**



### METTRE EN OEUVRE SON PLAN D'ACTION COMMERCIAL

La réussite commerciale ne repose pas seulement sur une stratégie bien conçue mais sur la manière dont vous la mettez en œuvre. Transformez vos ambitions commerciales en réalités concrètes !

 **1 JOUR**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **400 €**



### PROSPECTER ET CIBLER LES ACTIONS LES PLUS ADAPTEES A SES CLIENTS

Analyser les besoins de ses prospects pour mettre en œuvre les actions de prospection et de fidélisation les plus adaptées

 **3 JOURS**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **1200 €**



### LES FONDAMENTAUX DE LA NEGOCIATION COMMERCIALE

Convaincre et trouver des accords gagnant/gagnant. Il s'agit de mieux comprendre son interlocuteur, de développer un argumentaire percutant, d'apprendre à gérer les objections et à y répondre.

 **2 JOURS**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **800 €**



### DEVELOPPER LA SATISFACTION ET FIDELISER

Comment personnaliser sa relation client pour mieux fidéliser ? Cette formation vous propose des outils pour développer son CA et accompagner vos clients au quotidien et les fidéliser.

 **1 JOUR**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **400 €**

# COMMERCES POINTS DE VENTE

## 2 PARCOURS DE FORMATION SPECIFIQUES POUR LES COMMERCANTS



### LES TECHNIQUES DE VENTE EN MAGASIN

S'approprier toutes les techniques pour accueillir, argumenter, contrer les objections et développer les ventes additionnelles tout en garantissant la satisfaction des clients.

 **2 JOURS**  
 **COLLECTIF**  
 **800 €**



### ANIMER SON POINT DE VENTE EN PERIODE CREUSE

Les commerces connaissent des pics d'activité, mais aussi des périodes plus calmes. Pour faire face, orchestrer des animations permet de faire revenir les clients en magasin.

 **1 JOUR**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **400 €**



### CREER UN CALENDRIER COMMERCIAL PERCUTANT

L'animation commerciale de votre point de vente est essentielle pour développer le chiffre d'affaires mais comment se différencier en proposant des actions commerciales innovantes.

 **1 JOUR**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **400 €**

## ➤ LE DIAGNOSTIC DU COMMERCANT: 2 JOURS POUR SE POSER LES BONNES QUESTIONS



- Vous souhaitez franchir un seuil dans votre développement ?
- Vous êtes confronté à une problématique commerciale?
- Vous éprouvez des difficultés à prendre du recul sur votre activité ?

**Optez pour** une formation **individuelle** qui vous permettra de travailler sur l'attractivité de votre point de vente, sur l'efficacité de vos actions et sur des nouveaux leviers de développement.

La formation comprend :

- ✓ **DIAGNOSTIC A 360° DU POINT DE VENTE**
- ✓ **UN LIVRABLE REPRENANT LES AXES PRIORITAIRES ET LE PLAN D'ACTION PRECONISE**
- ✓ **RDV DE SUIVI 3 MOIS APRES LE DIAGNOSTIC**

**TARIF: 1000€**

# MANAGEMENT

## PILOTER ET DEVELOPPER SON ACTIVITE

Renforcer les compétences clés en management pour une performance durable



### LES FONDAMENTAUX DU MANAGEMENT

Deux journées de formation pour répondre à toutes les questions que les **managers** et les dirigeants se posent :

- Quel positionnement adopter pour son **style de management** ?
- Comment améliorer la **performance de son équipe** ?
- Comment **déléguer** et **motiver** ses collaborateurs pour renforcer la cohésion d'équipe ?
- Comment intervenir avec **efficacité** dans les situations difficiles ?

 2 JOURS

 COLLECTIF OU INDIVIDUEL

 800 €



### ANIMER ET MOTIVER SON EQUIPE AU QUOTIDIEN

Comment motiver son équipe autrement que par le salaire ? Cette formation vous donne toutes les clés pour rendre votre équipe performante en définissant des objectifs et en utilisant les leviers de la motivation.

 1 JOUR

 COLLECTIF OU INDIVIDUEL

 400 €



### DELEGUER EFFICACEMENT

Déléguer, c'est savoir faire confiance à ses collaborateurs, s'appuyer sur son équipe et gagner en productivité. C'est aussi rendre son équipe autonome pour gagner en performance et en temps.

 1 JOUR

 COLLECTIF OU INDIVIDUEL

 400 €



### REUSSIR SES RECRUTEMENTS

Cette formation vous permet d'identifier et de préparer les étapes du processus : définition des besoins, des compétences, outils de sourcing, rédaction de l'offre, sélection des candidatures, entretien, intégration...

 2 JOUR

 COLLECTIF OU INDIVIDUEL

 800 €

# MANAGEMENT

## PARCOURS DE FORMATION SPECIFIQUES POUR CHEFS D'ENTREPRISE



### ➤ CAP MANAGERS: 12 MOIS POUR RENFORCER SES COMPETENCES MANAGERIALES

Un parcours de formation dédié aux managers qui souhaitent :

- Développer de nouvelles **compétences** : leadership, communication, gestion du conflit, délégation, conduite du changement, recrutement
- Renforcer leur **efficacité professionnelle** : connaissance de soi, gestion du temps, rituels managériaux
- Partager les **bonnes pratiques** au sein d'un groupe

**10 journées** de formation lissées sur 1 année pour déployer un management adapté.

- ✓ **1 GROUPE DE 6 À 8 MANAGERS**
- ✓ **3 MODULES 100% OPERATIONNELS**
- ✓ **2 INTERVENANTS EXPERTS DANS LE DOMAINE**
- ✓ **1 SESSION MENSUELLE**
- ✓ **FINANCEMENT PAR LES FONDS DE LA FORMATION PROFESSIONNELLE**

**TARIF: 3600€ TTC**

#### MODULE 1 MIEUX SE CONNAITRE POUR BIEN MANAGER

#### MODULE 2 MANAGER AU QUOTIDIEN

#### MODULE 3 RECRUTER, FIDELISER ET ENGAGER

JOUR 1	JOUR 2	JOUR 3	JOUR 4 ET 5	JOUR 6	JOUR 7	JOUR 8	JOUR 9	JOUR 10
MANAGER AUJOURD'HUI	CONNAISSANCE DE SOI	POSTURE DE LEADER ET OUTILS DE COM	ANIMER ET MOTIVER SON EQUIPE	DELEGUER EFFICACEMENT	MENER LES ENTRETIENS MANAGERIAUX	REUSSIR SES RECRUTEMENTS	NOUVELLES GENERATIONS ET MARQUE EMPLOYEUR	COHESION D'EQUIPE ET ENGAGEMENT

### ➤ DIAGNOSTIC DU DIRIGEANT: 2 JOURS POUR CHALLENGER SA STRATEGIE RH



- Vous souhaitez franchir un seuil dans votre développement ?
- Vous êtes confronté à une problématique managériale ?
- Vous éprouvez des difficultés à prendre du recul sur votre activité ?

**Optez pour** une formation **individuelle** qui vous permettra de travailler sur votre posture de dirigeant, de formaliser un diagnostic stratégique et de définir des **leviers de développement**.

La formation comprend :

- ✓ **DIAGNOSTIC A 360° DES PROCESS RH ET DE L'EFFICIENCE MANAGERIALE**
- ✓ **UN LIVRABLE REPRENANT LES AXES PRIORITAIRES ET LE PLAN D'ACTION PRECONISE**
- ✓ **RDV DE SUIVI 3 MOIS APRES LE DIAGNOSTIC**

**TARIF: 1000€**

# TRANSFORMER SON IDÉE EN BUSINESS

Formations spécifiques pour les porteurs de projets

## CREER SON ENTREPRISE



### REUSSIR LA CREATION DE SON ENTREPRISE

Un parcours complet sur 8 jours pour apprendre à devenir le chef d'entreprise que vous avez toujours voulu être.

- Etude de marché,
- Cible et stratégie Marketing
- Modèle économique,
- Stratégie de communication
- Mise en œuvre du plan d'action commercial

 **8 JOURS**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **3000€**

**FORMATION ELIGIBLE AU CPF**



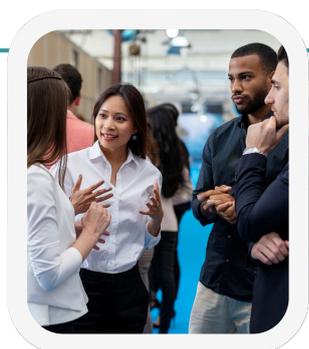
### LES FONDAMENTAUX POUR ENTREPRENDRE

Un parcours de formation pour acquérir les compétences nécessaires à tout porteur de projet qui souhaite lancer leur activité

- Elaborer son Business Model
- Choisir son statut
- Evaluer la rentabilité de son projet

 **3 JOURS**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **1200€**

**FORMATION ELIGIBLE AU CPF**



### CREER SON PITCH COMMERCIAL ET DEVELOPPER SON RESEAU PROFESSIONNEL

Découvrez comment optimiser sa démarche commerciale.

- Susciter l'intérêt de vos interlocuteurs
- Savoir prospecter
- Mettre en œuvre une relation commerciale durable

 **2 JOURS**  
 **COLLECTIF OU INDIVIDUEL**  
 **800 €**

# EFFICACITE PROFESSIONNELLE

## DEVELOPPER SES COMPETENCES CLES

Viser l'excellence avec nos formations



### LES CLES D'UNE REDACTION SANS FAUTE

Ne vous arrachez plus les cheveux avec les fautes de français. L'approche ludique et conviviale de cette formation vous permettra d'augmenter votre crédibilité en améliorant vos écrits.

 2 JOURS  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 800 €



### FORMATION NUMERIQUES: SAVOIR UTILISER LES OUTILS DU QUOTIDIEN

Dans un contexte de plus en plus informatisés, il devient nécessaire de se familiariser avec l'utilisation de tous les outils numériques pour améliorer ses compétences professionnelles.

 1 JOUR  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 400 €



### REALISER UNE VIDEO PROFESSIONNELLE AVEC UN SMARTPHONE

Nous avons tous un smartphone, mais savez-vous l'utiliser pour promouvoir votre entreprise ? Formation en partenariat avec FANNY LE SAUX - LA P'TITE COM DE FANNY.

 2 JOURS  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 800 €



### REALISER SES OUTILS DE COMMUNICATION EN 3 CLICS

Simplifiez votre communication avec notre formation 'Réaliser ses outils de com en 3 clics'. Apprenez à créer des supports efficaces rapidement et sans effort

 1 JOUR  
 COLLECTIF OU INDIVIDUEL  
 400 €

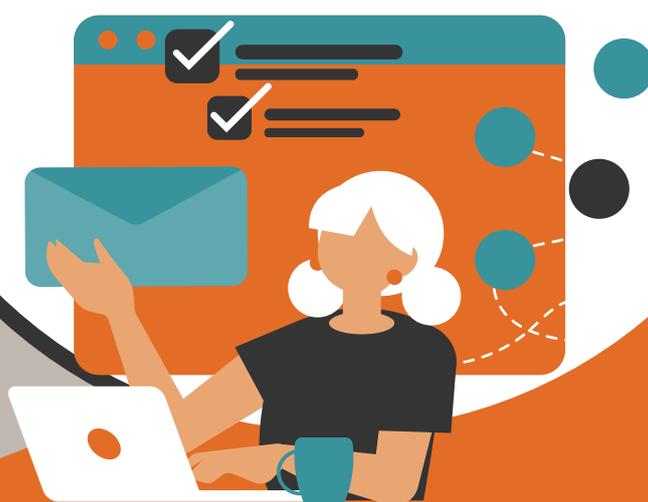
# GFC CONSEIL & FORMATION

## CITE PAU MULTIMEDIA

4 Rue Thomas Edison - 64000 Pau

Ghislaine FERNANDES-COZ

[ghislaine.coz@gmail.com](mailto:ghislaine.coz@gmail.com) - 06.62.49.23.71



RETROUVEZ-NOUS SUR  
[www.ghislainefernandescoz-formation.com](http://www.ghislainefernandescoz-formation.com)

